SIETE MENTIRAS ANTI / EXITO

ROMPIENDO MITOS

Dr. Fernando Daniel Peiró

Peiró, Fernando Daniel.
Siete mentiras anti-éxito : rompiendo mitos /
Fernando Daniel Peiró. San José, C. R.
Grupo Mercranet, 2014.
118 p. ; 20 cm.

ISBN 978-9968-634-08-3.

1. Liderazgo integral. 2. Éxito. 3. Desarrollo humano.
4. Recursos humanos. I. Título.

1ª Edición Electrónica - Diciembre de 2.014
Grupo Mercranet S.A. Desarrollo Editorial
Costa Rica - Centro América

Prohibida su reproducción Total o Parcial. Todos los materiales contenidos en esta obra están protegidos por las leyes de Derechos de Autor y Propiedad Intelectual, demás Tratados y Leyes relativas Internacionales. El uso de imágenes, textos, fragmentos de párrafos y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines informativos, y cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor y de la Propiedad Intelectual. Queda prohibido copiar, reproducir, distribuir, publicar, transmitir, difundir, o en cualquier modo explotar cualquier parte de este libro, sin la autorización previa por escrito del Autor y de Grupo Mercranet Sociedad Anónima.

Para cualquier asunto relacionado con este Aviso Legal, por favor contacte a la siguiente dirección de correo electrónico legal: info@mercranet.com.

Para comunicarse con el Autor:
Dr. Fernando Daniel Peiró
Costa Rica - Centro América.
E-mail: drfernandodanielpeiro@gmail.com
Web: http://fernandodanielpeiro.com

ISBN: 978-9968-634-08-3
9 789968 634083

“Las mentiras más crueles
son dichas en silencio.”

Robert Louis Stevenson
(1850-1894)
Escritor Inglés

“La prueba de toda verdad
reside, sencillamente,
en su eficacia.”

William James
(1842 - 1910)
Filósofo estadounidense
de la Universidad Harvard.

INDICE

Palabras preliminares del Autor Pág. 07
Las Mentiras Anti-Éxito
o falsas Creencias.
Acerca de este Libro Pág. 13
Un “Replanteo de Exito”. Pág. 15
Primera Mentira:
Algunos nacen estrellas y otros Pág. 25
estrellados.
Segunda Mentira:
La culpa de mis fracasos, la tienen
los demás. Pág. 35
Tercera Mentira:
No debo confiar en nadie. Pág. 47
Cuarta Mentira:
Expresar los sentimientos es
Señal de debilidad. Pág. 69
Quinta Mentira:
El dinero es malo. Pág. 79
Sexta Mentira:
Decidir es Hacer. Pág. 91
Séptima Mentira:
Yo puedo sólo. No necesito de Dios. Pág. 101
Siete Declaraciones
Transformacionales, para el Éxito y
el Triunfo en la vida. Pág. 105
Mensaje Final.

Palabras preliminares del Autor

Las Mentiras Anti-Éxito o falsas creencias.

En una ocasión, mi padre me comentó acerca de una experiencia que había sucedido en el ejército, cuando tenía encomendada la tarea de supervisar algunos regimientos dentro de su jurisdicción, como militar de alto mando.

Recién llegado a cierto destacamento ubicado en una zona montañosa, pudo observar a un soldado que realizaba guardia, en un pequeño parque o plazoleta enfrente de las oficinas centrales. Este soldado caminaba de un extremo al otro, por entre unas banquetas.

Ya en las oficinas de administración, pasado el protocolo de los saludos, mi padre le preguntó al militar encargado sobre el porqué se efectuaban guardias en la plazoleta.

La respuesta recibida fue un “no lo sabemos Señor”; por lo que se ordenó la tarea de investigar, en las actas y otros documentos, la razón por la que se había dado la orden de vigilancia permanente.

Luego de casi una semana de buscar papel por papel, libro por libro, se encontró la justificación.

Resultó que 20 años atrás, se ordenó una guardia provisoria, debido a que se habían pintado las bancas de la plazoleta y se deseaba cuidar que ninguna persona se sentase en ellas, para no mancharse con pintura…

Esta “provisoria” orden se transformó en una “tradición”. Pasaron dos décadas, para que alguien se cuestionara el porqué un soldado debía hacer guardia de extremo a extremo en una plazoleta, sin un sentido provechoso.

De esta misma manera, muchas de las creencias sociales que - supuestamente - son pilares o columnas donde se sostienen culturas, son falsos paradigmas que han menoscabado la autoestima de naciones, pueblos, familias e individuos.

SIETE MENTIRAS ANTI-EXITO. ROMPIENDO MITOS / Dr. Fernando Daniel Peiró

La falta de plenitud en la vida del hombre “moderno”, radica en las falsas creencias que moran en la mente social y que ni siquiera se nos ocurre ponerlas en duda, ni menos escudriñarlas.

Estas falsas creencias son como lentes deformados con los que vemos las cosas. Ojos miopes que están programados mentalmente para no ver más allá de las mentiras o para percibir “lo que parece”, pero NO ES.

Y esto hace que no hayan cambios; que no sucedan las transformaciones, porque hemos llegado a un punto en el cual no existe la mínima curiosidad por ver más allá y encontrar las hermosas verdades que no están ocultas; sino que florecen y se evidencian ante nuestras narices.

Vasta con observar a la gente caminar y ver sus rostros, para darse cuenta que no hay plenitud, ni gozo, en la mayor parte del mundo en que vivimos.

El hecho mismo de observar, nos muestra el reflejo de la tensión, de la presión, del miedo, del enojo, de la frustración, del egoísmo y de la ausencia de sensibilidad y servicio.

Algunas personas se sienten tan infelices, que han llegado a creer que “la vida es así”; que “el que quiere celeste que le cueste”; que “más vale lo malo conocido que lo bueno por conocer”; que “rengo, rengo pero vengo”; que “peor es nada”; que “el amor duele” y tantas falsas creencias o “MENTIRAS ANTI ÉXITO” y, por tanto, sucumben en hábitos mediocres, promedios y decadentes.

Estamos en un mundo consumista, en el que se “compraron” ideales de plenitud que suelen ser utópicos, construidos con

promesas y expectativas ilusorias, sin asidero, como barriles sin fondo.

Usted tiene conocimiento que este mundo actual nos estimula a la adquisición de bienes; a convertirnos en dueños de gallinas de huevos dorados; o que un “milagro” nos regale el “don de Midas”, para que todo lo que tocásemos se convierta en precioso oro.

Pero la realidad es que muchas veces estamos aburridos, sin sentido de vida, sin saber a dónde ir, sin saber qué hacer, al punto de no querer amanecer al día siguiente, siendo éste un maravilloso regalo de Dios.

Una de las razones por la que no alcanzamos el éxito, es porque sólo nos enfocamos en lo que NO tenemos; en vez de potenciar nuestros talentos; y nos la pasamos haciendo lo mismo que venimos haciendo siempre, sin modificar absolutamente nada de nuestras conductas (que no son más que la materialización de nuestras creencias).

Este libro pretende realizar la proeza de que este mundo sea más coherente. Y la “co-herencia” es una “herencia” que compartimos en cada paso de crecimiento. Cuando una persona rompe los paradigmas que lo atan a una vida promedio, se convierte en un líder;

sencillamente porque desea transmitir a los demás lo aprendido y enseñar caminos nuevos; es decir, ofrecer una herencia, un legado.

Yo creo que cada uno de nosotros puede cambiar el mundo, realizando actos trascendentes que dejen huellas en los corazones de la humanidad.

Estoy convencido que muchas personas desean hacer algo por mejorar este mundo. Sin embargo, lo que es importante poner claro como el agua, es que la felicidad y el éxito se viven día a día y no están en el futuro. Pensar que obtendremos la plenitud recién cuando el mundo cambie, sería insensatez.

Entonces:
¿Cuándo sabemos que estamos frente a "Mentiras ANTI-EXITO?.

Pues bien, cuando pensamos que esas creencias son "verdaderas" y no ejercemos voluntad por escarbar y sacar la verdad a la luz.

Hemos dejado de hacernos preguntas. Sólo buscamos respuestas. Esta habilidad de formular permanentes preguntas y de hacer replanteos constantes, es la base que nos permite avanzar a escalones superiores.

Las falsas creencias requieren desapego. Cuando un espacio queda vacío, debemos estar conscientes de llenarlo con nuevas pautas mentales o “nuevas declaraciones”, antes que otras mentiras ocupen ese lugar.

Me pregunto:
¿Será que nuestros hermosos sueños son imposibles de materializar?

¿Será que el éxito y el triunfo en nuestras vidas son utópicos?

¿Será que todo es un misterio que no se nos ha revelado; o que se le ha revelado a muy pocos privilegiados?

No, no lo creo en absoluto.

Dr. Fernando Daniel Peiró
Autor

Acerca de este Libro

Ante todo, muchas gracias por estar aquí, compartiendo con mi persona, este interesante recorrido por el Liderazgo Integral y el Desarrollo Humano.

Este ensayo, pretende ser lo más práctico posible para su comprensión. Además de mis nuevos aportes personales, me pareció muy oportuno el agregado de fragmentos de otros libros de mi autoría, tales como “Las 10 Miradas del Liderazgo Integral” y “Tres Poderes para las Superación Personal”, “16 horas para Templar el Ser”, con el objetivo de reforzar los conceptos de esta obra.

Me ha parecido propicio, a modo de guía, recomendar algunos pasajes de las Sagradas Escrituras, para que el lector pueda a voluntad propia, buscarlos en la Biblia y profundizar sobre cada uno de los temas tratados.

El recorrido por este sendero de “romper mitos”, pretende contribuir con el despertar de la consciencia, dando luz sobre algunos falsos paradigmas sociales, a los que he denominado “siete mentiras anti-éxito”; con el fin de lograr una transformación de actitudes por parte de Usted y de quienes compartan esta información.

Si hay algo de lo que estoy seguro, es que todos tenemos el derecho de ser merecedores de lo mejor para nuestras vidas.

Que Dios le bendiga sobreabundantemente.

Le saludo con mi acostumbrado “Carpe diem”… que aproveche el día con plenitud.

Dr. Daniel Fernando Peiró
Autor / Mentor

“Un replanteo del Éxito”

"La crisis se produce cuando
lo viejo no acaba de morir y
cuando lo nuevo no acaba
de nacer."

Bertolt Brecht
(1898 – 1956)
Dramaturgo y poeta alemán,
creador del llamado teatro épico.

“Un replanteo del Éxito”

En este mundo actual en el que vivimos, se hace mucho énfasis en tener “Exito”. Se le ha atribuido incluso una estrecha relación con el mundo de los “negocios”.

En el diccionario de la Real Academia Española, podemos verificar esta vinculación:

1. m. Resultado feliz de un negocio, actuación, etc.
2. m. Buena aceptación que tiene alguien o algo.
3. m. p. us. Fin o terminación de un negocio o asunto.

Con sólo que Usted lea esta definición del diccionario más respetado de la lengua española, podrá apreciar que no se define con profundidad el concepto de “éxito”. Esto se debe a que - como humanidad - fuimos desvirtuando nuestro lenguaje hasta matar sus genuinos significados. En esta definición, el “éxito” se centra en dos puntos:

- Una relación íntima con el “negocio”.
- y el grado de aceptación o aprobación que una persona ha logrado sobre su entorno o grupo de influencia.

Quinientos años antes del nacimiento de Cristo, ya decía el dramaturgo griego Aiskhúlos (conocido como Esquilo): “A los ojos de los hombres, el éxito es un dios”.

La palabra “Éxito”, oculta su “verdadero significado” o “definición esencial” en su origen etimológico; que nos permite ir más allá de las creencias actuales que existen al respecto.

Cuando Usted llega a destino luego de un viaje en avión, al salir del aeropuerto encuentra un cartel que dice “EXIT”. Ésta es una palabra sajona o del idioma inglés, que tiene la misma raíz etimológica latina de la palabra “Éxito”. Ambos vocablos (del inglés y del latín) significan “Salida”.

Desde este punto de vista, podemos decir que Usted es exitoso cada vez que “sale” de una determinada situación.

Usted es exitoso por naturaleza esencial, porque siempre estará saliendo de permanentes sucesos en el transcurso de su vida, en TODAS las áreas de su existencia.

“Exitoso” es aquel ser humano que ha salido de sus adversidades fortalecido y que es leal a sus valores correctos o superiores.

Puedo decir también, que el éxito y el triunfo están ligados entre sí, ya que la palabra “Triunfo”, desde su origen etimológico, proviene del griego “Triunfus” y tiene por significado “Entrada Victoriosa”.

Entonces, “exitoso” es aquel ser humano que ha entrado victorioso o “triunfante” a un nuevo estado de existencia, pleno de sabiduría interior.

Es decir, una persona verdaderamente exitosa es aquella que sale de una determinada situación, con el trofeo del aprendizaje que ha recibido de los sucesos experimentados en su vida, ingresando triunfante a otro estado de consciencia mayor, al que poseía antes de aquellos sucesos o circunstancias.

Como si fuere obviedad, parece ser que del “otro lado” del éxito, se encuentra el temido “fracaso”. Diría que la mayoría de las personas en el mundo hacen este contraste Éxito/Fracaso, como si fuesen puntos opuestos.

Desde mi visión particular, aporto que el fracaso conlleva en si mismo una enseñanza que se esconde detrás de su velo. Al igual que el Éxito, como “Salida”.

Ciertamente es que el fracaso es lo que nos hace alanzar el éxito, por lo que nada de opuesto hay entre estos dos conceptos, si comprendiéramos cabalmente que son coexistentes el uno con el otro.

No conozco a nadie que haya alcanzado algún tipo de éxito, si no es por medio del aprendizaje recibido de la suma de fracasos experimentados.

Definiendo el concepto “fracaso”, podemos encontrar en el diccionario de la Real Academia Española los siguientes significados atribuidos:

1. m. Malogro, resultado adverso de una empresa o negocio.
2. m. Suceso lastimoso, inopinado y funesto.
3. m. Caída o ruina de algo con estrépito y rompimiento.

Ahora bien, ¿acaso no estamos hablando también de un “éxito” tácito que existe a un paso del fracaso?

El éxito es, precisamente, la capacidad de “salir” de las caídas, ruinas o adversidades y de extraer la sabia enseñanza que se esconde detrás de estos sucesos difíciles, en apariencia.

El escritor y publicista americano Elbert Hubbard (1.856 1.915), manifestó que “Un fracasado es un hombre que ha cometido un error, pero que no es capaz de convertirlo en experiencia”.

Tal vez Usted se ha dado cuenta que es muy coherente lo que expreso. El Fracaso y el Éxito son consecuentes; siguen una dinámica necesaria de aprendizaje por experiencia y razonamiento.

Tal vez muchas personas deseen alcanzar el éxito, y creen que alcanzarlo sea posible, sin pasar por fracasos previos. Estas personas son aquellas que terminan abrazando la mediocridad. ¡Que no le quepa a Usted ninguna duda de ello!

En el libro “Valores”, la Dra. Adriana Mora Hamblin expresa que: “El éxito está íntimamente ligado al ser no al tener… Exitosa es aquella persona, la cual ha aprendido a vivir alejada del egoísmo, el odio, la envidia, el chisme, la injusticia, la pereza, la crítica destructiva y ha hecho del amor y de los valores morales su consigna. Y que cuando se acuesta a dormir por las noches, lo hace con la conciencia tranquila y con la satisfacción de haber dado lo mejor de sí”.

Pues bien, con este nuevo paradigma de "Éxito" que le he planteado, expreso que las "Mentiras ANTI-ÉXITO" son todas aquellas creencias y pautas saboteadoras que la sociedad ha concebido y que, de tanto repetirlas, se han convertido en acervos culturales que establecieron firmes barreras a la fluidez natural del crecimiento humano; haciéndole creer a una gran mayoría de individuos que son "verdades absolutas", cuando en realidad son falsas creencias o paradigmas fantasmas, que hicieron de este mundo, un lugar casi sin sentido y sin coherencia.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿Cuáles fueron aquellos momentos de éxito en mi vida?
- De los sucesos que he vivido, ¿cuáles de ellos me han dejado una enseñanza valiosa?
- ¿Me siento a gusto con las elecciones que hice en mi vida?
- ¿Supe canalizar estas elecciones personales hacia un sentido positivo, constructivo?
- ¿Qué es el éxito para mí?
- ¿En qué aspectos personales me siento exitoso?
- De los sucesos adversos que he

experimentado, ¿Cuáles son los que me han dejado un sabor amargo y me siento como si nada he aprendido?
- ¿Siento que el éxito que tengo, hizo que algunas personas se alejaran de mí? ¿Es esto éxito?
- ¿Comparto mi éxito con los demás?

Pasajes bíblicos recomendados:
Salmo 49:5
Salmo 121:8
Proverbios 12:21
Eclesiastés 7:14
Isaías 45:4,7

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Primera Mentira:
“Algunos nacen estrellas y otros estrellados”.

“Si tengo fe en que soy capaz de realizar tal obra, adquiriré en consecuencia la capacidad de realizarla, aún si no poseía esa capacidad al comenzar. Esto significa que la proyección optimista de nuestras posibilidades aumenta dramáticamente a las mencionadas posibilidades y capacidades."

Mahatma Gandhi
(1869 – 1948)
Abogado, Pensador, Político de la India.

Primera Mentira:
“Algunos nacen estrellas y otros estrellanos”.

Una de las falsas creencias populares expresa: “Algunos nacen estrellas y otros estrellados”. Nos han "puesto" la idea en nuestras mentes que ser un "líder" es el terreno de los "elegidos". No se nace siendo líder; es algo que se aprende y para ello, es necesario tomar la decisión de hacerlo con total "determinación".

¡El Liderazgo es un RESULTADO!

Usted ha nacido con talentos, destrezas y dones naturales únicos e irrepetibles; aquellas maravillosas capacidades y atributos que Usted tiene que descubrir o potenciar, para superarse día a día y transformarse en un verdadero gestor de cambios, en este mundo que tanto le necesita.

En una oportunidad, dialogando con un colega, le comentaba que la crisis que atraviesan muchos países de Latinoamérica, no se debe a la "ausencia de líderes"; sino a las falsas creencias respecto del concepto de "Liderazgo". La sociedad occidental nos hizo creer que el líder "nace"; y por ello, casi nadie hace nada por serlo...

Imaginemos en este caso, que la idea de que un líder "nace", pone a la masa social en la esperanza de que "algún día" nacerá ese líder tan esperado, como si fuera un “mesías”, que vendrá a resolver nuestros problemas; porque sencillamente no hemos asumido el coraje y la determinación para ser capaces de resolverlos sin esta "especial guía”.

Permítame decirle que, TODOS SOMOS LÍDERES por naturaleza esencial.

La palabra "Carisma", que tanto se considera una característica de un Líder, proviene del griego "Jarisma", que significa "Regalo Divino" (Gracia).

Considero que todos los seres humanos tenemos la posibilidad de convertirnos en Líderes, cuando desarrollamos estos "regalos divinos", aquellos talentos o habilidades con las que hemos venido a este mundo.

Cuando desarrollamos estos talentos o destrezas naturales y los ponemos al servicio de la humanidad en algún sentido, nace en nosotros la genuina capacidad de “Liderazgo”.

Todos nacemos “Líderes en potencia”, aunque por lo general - son pocos los seres

humanos que deciden pagar el precio del triunfo para sus vidas.

Dicho de otra manera: Tomar, cada uno de nosotros, la responsabilidad sobre estos regalos naturales maravillosos.

“Talento” es una palabra que proviene del griego “Tálanton”, denominación que se le atribuía a la bandeja o plato de la báscula o balanza, sumado al peso de la mercancía.

En la antigüedad, los comerciantes griegos y romanos establecían el costo de algunas mercancías basándose en el peso de las mismas. La palabra “peso” como unidad de moneda viene por este motivo.

La gran capacidad de Liderazgo, se ejerce cuando una persona “pesa” o se distingue por sus virtudes y talentos. Este “peso” es el talento.

Un escritor americano llamado Henry Van Dyke (1852-1933) hizo esta invitación que comparto con Usted: “Utiliza en la vida los talentos que poseas: el bosque estaría muy silencioso si sólo cantasen los pájaros que mejor cantan”.

El Liderazgo se expande en su compromiso con su propia vida, en la conquista de su

voluntad de expresar esa luz interior llena de brillo, que emana cada vez que Usted disfruta de lo que hace; cada vez que comparte sus logros; cada vez que entrega sus dones y talentos al servicio de los demás; cada vez que construye y trasciende en la simpleza de lo cotidiano.

Tenemos el poder de convertirnos en líderes, cuando tomamos "acción"; cuando nos hacemos "responsables" de cada acto que realizamos; cuando nos preguntarnos: qué necesitamos; qué queremos para nuestras vidas; porqué realmente lo queremos; cuáles son los talentos y valores con los que contamos para lograr lo que deseamos; cuánto estamos dispuestos a dar para lograr las metas trazadas; cuál es el propósito de todo esto... Y muchas otras preguntas filosóficas que verdaderamente nos hacen tomar acción; y - luego de permanentes replanteos y viajes a nuestro interior, a nuestra esencia espiritual - iniciamos el camino para nuestra superación y desarrollo, con total determinación y persistencia, a la luz de los valores superiores que nos conducen por los senderos del bien y de la preciada PAZ, esa quietud del alma que tanto, tanto, deseamos los seres humanos.

Si esperamos que algún día alguien nazca con virtudes de Líder y - al fin - nos brinde

señales hacia donde dirigirnos, seríamos como aquellos burros que van detrás de una zanahoria, que está colgada desde sus espaldas, y la persiguen y la persiguen; pero nunca la alcanzan.

El Liderazgo está en la naturaleza de cada ser humano y se refleja en cómo Usted responde a las situaciones de la vida.

El Liderazgo se manifiesta en el preciso instante en que Usted toma cada decisión y genera sus actos, por minúsculos que éstos sean. Cuando sus actos o respuestas ante los sucesos de la vida diaria se encuentran con su Significado Superior por la que ha venido a este mundo - que es esa voz de la conciencia que le habla - su vida cobra sentido en una dirección evolutiva y ascendente.

Le invito a Usted a tomar su propio "impulso" e iniciar este camino hacia su Triunfo Integral, que muchas veces es posible que resulte muy esforzado y se crea hasta utópico; aunque es la única "receta" que conozco para lograr la autonomía de la vida; antes de que los sucesos tomen las riendas sobre Usted.

“Impulso”, es una palabra proveniente del idioma latín “Impulsus”; compuesta por el prefijo “Im”, que tiene connotación privativa o

negativa; y el verbo “Pellere”, que tiene por significado “Conducir” o “Guiar”. “Impuso”, entonces, es una palabra que quiere expresar la idea de “sin conducción” o “sin necesidad de guía”.

Usted manifiesta su capacidad de liderazgo cuando toma acción y responsabilidad por sus obras.

Ha venido a este mundo con talentos especiales y que lo hacen único e irrepetible. No hay y nunca habrá en el planeta otra persona exactamente igual que Usted.

Cuando Usted toma la responsabilidad de expresar, de dar acción y luz, a estos regalos divinos o habilidades naturales y las pone al servicio de un propósito mayor y de unicidad con el mundo - por más insignificantes o invisibles parezcan estas acciones - logrará seguidores; personas que acompañarán su causa.

En este punto, el “Carisma” (o este halo de luz distintivo), sería la consecuencia o manifestación del “homenaje” que Usted mismo hace a sus "regalos divinos”, en su día a día.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿En cuántas oportunidades que la vida me ha dado, yo he liderado?
- En general, ¿Lidero mi vida?
- ¿En qué áreas de mi vida, me siento con capacidad y actitud de Líder?
- ¿A cuántas personas he orientado, aconsejado, guiado y/o influido en sus vidas positivamente?
- ¿He desarrollado mis talentos naturales?
- ¿Qué hago con los talentos y destrezas naturales que Dios me ha regalado?
- ¿Cuándo expreso mis talentos, me doy cuenta que me convierto en un líder (o noto que la gente es más anuente conmigo)?
- ¿Tengo miedo a la escasez o al ridículo, cuando pienso en expresar mis talentos?
- ¿Busco siempre la manera de resolver mis situaciones por mi propia cuenta?
- ¿Soy verdaderamente responsable de todos mis actos?
- ¿Qué huella estoy dejando en esta vida, para cuando yo parta de este mundo?
- ¿Qué interés tengo, con sinceridad, en querer servir a los demás, sin especular?

Pasajes bíblicos recomendados:
2 Crónicas 15:7
Isaías 40:29
Isaías 41:10

San Lucas 22:25-27
Romanos 12:8
Romanos 12:16
2 Corintios 13:11

Finalizando:
La primera mentira anti-éxito expuesta es:
“el Líder nace”.

En Consecuencia:
La Primera Declaración Transformacional es:
“Usted es un Líder por naturaleza esencial”.

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Segunda Mentira: “La culpa de mis fracasos, la tienen los demás”.

"Todo fracaso es el condimento
que da sabor al éxito."

Truman Capote
(1924-1984)
Periodista y Escritor Americano.

Segunda Mentira:
“La culpa de mis fracasos la tienen los demás”.

¿Ha escuchado o dicho alguna vez ¡La culpa no es mia! o… ¡Yo no fui!?.

Por lo general, buscamos la manera de exonerarnos de culpas, señalando a otras personas como las responsables de todos aquellos sucesos que no nos han salido como quisimos.

O bien, cuando no nos queda otra alternativa: decimos: ¡“la culpa es de todos”!... ¿Será que “mal de muchos, consuelo de tontos”?.

Un proverbio chino muy conocido dice: “Por culpa de un clavo se cayó la herradura. Por culpa de la herradura se perdió un caballo. Por culpa de un caballo no llegó el mensaje. Por culpa del mensaje que no llegó, se perdió la guerra”.

El rencor y los resentimientos, sin duda, nacen cuando culpamos. Y la culpa, es el pretexto o la escusa ideal, para disfrazar nuestra incapacidad para asumir la responsabilidad de nuestros errores cometidos.

Lo triste de esto es que “echar la culpa” se ha convertido en una cultura enraizada de la sociedad en la que vivimos.

El pasado es algo vivido; pero no siempre es “experiencia”. Si lo que Usted ha vivido en el pasado le causa remordimiento, rencor, miedo a que pase nuevamente, no es eso experiencia.

La “experiencia” es la sabiduría que Usted ha logrado extraer de esos sucesos y dejar de culpar al mundo por sus tantas caídas.

Si Usted está permanentemente preguntándose ¿“Porqué a mi”?, es porque transita la vida con sentimientos de “Víctima”.

Reformule la pregunta. Pregúntese: ¿“Para qué”? y conviértase en un “Aprendiz de la vida”. Asuma la responsabilidad sobre sus actos.

Entonces, tanto la Víctima como el Aprendiz tienen una pregunta que formularse.

La pregunta de la Víctima, nunca tiene respuestas: ¿Porqué... Porqué a mí? Y siempre está buscando la manera de responsabilizar a los demás de sus fracasos y desgracias.

La pregunta del Aprendiz: ¿Para qué?, en cambio, SI tiene una respuesta, y es: “para aprender”.

Creerse “víctima” no es un sentimiento. Es una “MALA ACTITUD”, un comportamiento humano involutivo, alejado de toda posibilidad de desarrollo.

La actitud de víctima hace que las personas huyan de asumir sus responsabilidades y terminen “lavándose las manos” ante sus errores. Son fabricantes de excusas y “verdades inventadas” (o mentiras) hasta llegar a la manipulación.

Una persona con actitud de víctima llega, incluso, a hacer ejercicio de la creatividad para sostener su flaqueza.

Tenga por seguro que la víctima sólo recibirá las migajas enmohecidas de la lástima, y creerá que es amor y comprensión; pero en realidad, es el ocultamiento del MIEDO que se posee. El miedo es lo opuesto al amor; es concretamente la “negación del amor y la verdad”.

La creencia de Víctima está llena de un “ácido” que carcome la consciencia. Nos hace transitar anchos y espesos caminos con

paisajes grises y negros de depresión, de falta de esperanza, de ceguera del alma. En este estado, no se puede distinguir las manifestaciones de amor, ya que el ego busca la manera de encontrar “sin-razones” para estar siempre a la defensiva y prontos al ataque.

“Víctima” es una palabra proveniente del latín antiguo “Victus”, cuya connotación o significado es “Vencido”. En la antigüedad la palabra era utilizada en el léxico religioso para designar a los animales sacrificados. Otra versión considera que la palabra “Víctima” puede tener origen en la palabra latina “Vincta”, para designar “Atado” o con “Atadura”.

Le pregunto:
¿Se siente Usted vencido por las circunstancias de su vida?
¿Cree que los fracasos pueden más que Usted?
¿Siente que su vida es dolorosa o sacrificada?
¿Se siente “atado” por algo?
¿Sabe Usted que la actitud de víctima es sencilla y llanamente “mediocridad”?

Un profesional de la psiquiatría, el español Enrique González Duro, comenta en su libro

“La Paranoia” que, entre los factores que desencadenan esta actitud de víctima, se encuentran el narcisismo, las renuentes exposiciones de personas a serias frustraciones y la baja autoestima y dice que *"el pensamiento paranoide no tiene en cuenta las razones contrarias, sólo recoge datos o signos que le confirmen el prejuicio, para convertirlo en convicción...”* y menciona este ejemplo: *"Vi una rosa y quise olerla, pero tuve miedo de ser lastimado"*.

Aclaro que no estoy diciendo que una persona que culpa de sus fracasos a los demás, aquella que tiene una marcada actitud de víctima, padezca de paranoia; aunque una persona que asume el papel de víctima, tiene pensamientos paranóides.

Reflexione: Usted es el único responsable de su presente y de futuro. Todo lo que piensa, siente y hace es una siembra que, a la corta o a la larga, dará su cosecha.

Aceptar sus errores y fracasos, le permite a su mente y a su corazón que se abran, para recibir la maravillosa sabiduría que se esconde detrás de toda adversidad.

Aceptar el fracaso le da a Usted “poder”, porque al recibir conocimiento de estos

benditos sucesos adversos, lo adquiere por añadidura.

Es archiconocida la frase “el conocimiento es poder”; pues bien… acepte el fracaso como un momento maravilloso de aprendizaje.

Le aseguro que hay dos cosas que Usted gana cuando acepta los fracasos:

La primera es que Usted abre su corazón a las dimensiones de la humildad. Aceptar un fracaso, es de corazones humildes y, de esta manera, habrá triunfado ante su ego herido, que no soporta ser vencido.

La segunda cosa importante que Usted gana aceptando el fracaso es que, además del conocimiento y la humildad, la vida le premiará con la capacidad de ser poderosamente más creativo, más ingenioso; y siéndolo, tendrá las herramientas más preciadas para resolver los problemas.

Las cosas que no hemos resuelto, esencialmente son aquellas que primero hemos “censurado”; es decir, nos hemos autoimpuesto gigantes barreras por lo que nos extralimitamos a resolver situaciones en la vida. Todo esto sucede debido al poco o nulo compromiso con nuestra observación interior.

Desarrolle su genialidad, es decir, déje fluir en Usted ese maravilloso genio interior que posee, que es inquieto y que quiere crear cosas nuevas, soluciones coherentes, que provee de respuestas para tomar decisiones inteligentes y evolutivas. Desarrolle ese "genio" en Usted.

Esa lámpara de Aladino, que al frotarla aparece el genio, es la alineación de su corazón con la armonía y su mente consciente enfocada en lo que realmente quiere para su vida. Y para que ese genio aparezca, Usted necesita dejar fluir su esencia.

La humildad es uno de los mayores tesoros que posee, como Líder, y le permitirá alejarse del fracaso.

Dicho de otra manera: La humildad, es uno de los secretos por el cual se alcanza el triunfo y se lo conserva.

Le invito a que considere que los fracasos y las adversidades tienen un propósito divino. Dios nos regala la Gracia de alcanzar el éxito y el triunfo en nuestras vidas, cuando tenemos un corazón humilde para aceptar su voluntad. *"El caballo se alista para el día de la batalla; mas Jehová es el que da la victoria"*. (Proverbios 22:31).

Formúlese las siguientes preguntas:

- A decir verdad ¿Los demás tienen la culpa de todo lo que me ha pasado?
- ¿Estoy resentido, con rencor, por las situaciones que he vivido?
- ¿Dejo ir de mi mente y mi corazón aquellas circunstancias que he atravesado?
- ¿Por lo general pienso que siempre tengo la razón y que los demás están equivocados?
- ¿Lo sucedido en mi vida, que me ha causado dolor, todavía siguen latentes en mi, y me siento incomprendido, que nadie me entiende?
- ¿Cada vez que recuerdo mis fracasos, me deprimo y me quita las ganas de hacer cosas para mi crecimiento?
- ¿Prefiero no hacer nada, antes que me vuelvan a lastimar?
- ¿Prefiero no hacer nada, antes de volver a fracasar?
- ¿Acepto mis fracasos?
- ¿He aprendido de mis fracasos y vicisitudes?
- ¿No me siento muy creativo, ni con ideas para resolver los escollos de mi vida?

Pasajes bíblicos recomendados:
Deuteronomio 21:9
Deuteronomio 31:6

Josué 1:9
Job 42:1-6
1 Corintios 10: 11,12

Finalizando:
La segunda mentira anti-éxito expuesta es:
“La culpa de sus fracasos la tienen los demás”.

En Consecuencia:
La Segunda Declaración Transformacional es:
“El Éxito y el Triunfo para mi vida, dependen de la Gracia de Dios en mí y cuento para ello con personas que me acompañarán para conseguirlos”.

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Tercera Mentira: “No debo confiar en nadie”.

“Confiar en todos es insensato;
pero no confiar en nadie es
neurótica torpeza.”

Décimo Junio Juvenal
(60 d. C. - 128 d. C.)
Poeta romano, de finales del siglo I
y comienzos del siglo II.

Tercera Mentira:
“No debo confiar en nadie”.

“No confíes ni en tu sombra. Y si tu reflejo en el espejo parece sospechoso, dispárale”... Este tipo de frases se asemejan a los argumentos de películas de Hollywood; pero, a decir verdad, también pasa en la “vida real”. No necesitamos palomitas de maíz para estar observado estos comportamientos humanos en el día a día.

Indira Gandhi (1917-1984), estadista y política hindú (sin parentesco alguno con Mahatma Gandhi), expresó: “la desconfianza es una señal de debilidad”.

La actitud del “No debo confiar en nadie”, es el resultado de:
- Pensar mal de las personas con antelación.
- Juzgamiento injusto que hacemos a quienes se acercan a nosotros.
- Condena posterior al juzgamiento que efectuamos a las personas.

Y... ¿Qué se esconde detrás de la desconfianza?
Pues bien:
- Miedo a ser lastimados.

Las personas con las cuales Usted se relaciona, son sus propios “espejos”. Los

gestos y actitudes que le agradan de ellas; las cosas que le sorprenden gratamente de ellas; las que valora de ellas; son aquellas características que también Usted tiene y acepta de sí mismo.

Todo rechazo que experimenta con los demás, son aquellas cosas que Usted NO ACEPTA de sí y que necesita "sanar" interiormente. Al desconfiar de los demás, hay una parte interior suya que no acepta de sí mismo, es decir, está desconfiando de su propia esencia.

Es importante que ejercite su consciencia, considerando sus proyecciones en los demás, porque estos reflejos que observa en las otras personas y que lo auto-definen tal como Usted cree de sí mismo, le van a permitir "regularse", es decir, alinearse con su centro interior, con esta esencia pura e inocente que su persona ES.

Si no puede confiar en nadie, es porque no ha sabido perdonar sus experiencias de dolor, que lo han llevado hoy a desconfiar de otras personas, que no tienen relación con lo vivido en el pasado.

La palabra "des-confiar" significa sacar o quietar a confianza. Y confianza, significa: "Con Fe" o "Junto a la Fe".

Si Usted pierde la fe en los demás, hay una parte suya que ha perdido una parte de su propia fe.

Cuando tienen frío, los erizos procuran acercarse entre ellos, para generarse calor el uno con el otro.

En su primer acercamiento, ambos terminan hincados por sus espinas, por lo que se asustan y se alejan. La necesidad de calor, hará que los erizos regresen a intentar estar cerca nuevamente, pinchando sus cuerpos por segunda vez.

El frío se hará notar para recordarles sobre la falta de calor; y así, los erizos se acercarán despaciosamente, con mucha cautela y, poco a poco, lograrán estar lo suficientemente juntos como para no lastimarse entre ellos.

En las relaciones humanas sucede lo mismo. La necesidad de sentir aprecio, amor, valoración y reconocimiento, hace que la vida acerque personas que puedan hincarse entre ellas con las espinas del ego, donde habita la falta de tolerancia y perdón. Pero el calor del amor, hará que Usted y ellas puedan ir regulando las distancias, para no terminar heridos.

Las personas desconfiadas, por lo general, suelen tener dificultades en las relaciones interpersonales, ya que están siempre “a la defensiva”, como si tuviesen un escudo que los proteja de alguna espada que pretende atravesarles el corazón.

Viven en un mundo en el cual hacen difícil la expresión del amor y los sentimientos más nobles y sinceros, porque piensan que el mundo entero está confabulado para engañarlos.

En realidad, todos nosotros hemos desconfiado alguna vez, y es probable que lo sigamos haciendo; aunque hay una gran diferencia entre las personas que, so pena de sus inseguridades, abren su corazón y superan este sentimiento involutivo; y aquellas personas que terminan anulándose a sí mismas, por desconfiar hasta de su propia sombra.

Estos seres humanos están aterrados, dadas sus experiencias desafortunadas de su pasado, de las que no han podido extraer el aprendizaje que existe detrás de ellas.

Como es evidente comprender, este tipo de actitudes terminan aislando a las personas y, por consecuencia, minando las posibilidades

de interacción con el entorno social y de trascender.

Un relato cuenta que en un reino, unos consejeros se postulaban para ser miembros de la Corte. Estos candidatos hacían presión al soberano rey, para que algunos de ellos sean aceptados como asesores reales.

El monarca estaba anuente a aceptarlos, aunque deseaba que el mayor de los requisitos para ser un consejero fuese la lealtad, ya que la confianza era el cimiento donde se sustentaba su reinado.

El rey, dispuso que se le entregase una caja a cada uno de los postulantes a consejeros reales, que estaba cerrada y atada débilmente con un lazo de ceda, muy fácil de desatar. Las cajas debían permanecer en las casas de cada uno de los candidatos por una noche; para luego de superado este lapso, se entregaran al rey personalmente y éste nombrara los miembros de su Corte.

Muchos de los postulantes no pudieron con su curiosidad y abrieron cuidado-samente las cajas y, por sorpresa, los pájaros que se encontraban dentro, escaparon sin poder ser recuperados.

El día de la entrega de las cajas, el rey abrió cada una de ellas, encontrándose con casi todas vacías. Sólo dos de ellas estaban intactas, por lo que el rey nombró a sus poseedores, como sus fieles consejeros de la realeza.

Cuando nos entregamos a los demás, puede que nos decepcionemos de muchas personas en quienes hemos creído. Pero esto no significa que, porque hayamos confiado en aquellos individuos a quienes le dimos todo nuestro amor y nos fallaron, debamos cerrar nuestra mente, nuestros corazones y nuestra puerta hacia otras personas.

Terminamos, muchas veces, haciendo pagar a muchos, por los errores de otros.

La necesidad de sentirnos aceptados, aprobados, amados, es esencial en el Ser Humano.

Cuando su corazón le pida recibir una caricia, un abrazo, un mimo; no se retraiga. Vuelva a confiar en las personas. Déjese guiar por su corazón, no por la razón.

Si desea volver a confiar en los demás, debe primero volver a confiar en su corazón, que nunca se equivoca. En todo corazón se

encuentra la inteligencia emocional, que lo regula al acercarse a los afectos.

Incluso, si a Usted le da miedo y vergüenza el hecho de abrir su corazón a los demás, es una señal de que su ego herido es más fuerte que su necesidad de amar.

Confíe nuevamente en las personas y libérese de sus miedos.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿Pienso que, cuando las personas se acercan a mi con afecto, es porque quieren aprovecharse de mí?
- ¿Abro mi corazón para las nuevas relaciones?
- ¿Estoy siempre a la defensiva cuando alguien quiere relacionarse conmigo?
- ¿Tengo miedo que vuelvan a lastimarme?
- ¿Porqué no doy oportunidades a las personas que no me hicieron daño?
- ¿Me cuesta hacer nuevas amistades?
- ¿Siento que es mejor estar solo?
- ¿Condeno a las personas por los errores de otros?
- ¿Son más las personas que me han decepcionado, que las que no lo hicieron?
- ¿Es justo que yo desconfíe de las personas

sin razón alguna?
- Si la gente confía en mi ¿porqué yo desconfío más de lo que confío?
- ¿Prefiero ser cauteloso, antes de que me apuñalen por la espalda?
- ¿Exagero mucho con estar desconfiando de todos y por todo?

Pasajes Bíblicos recomendados
Proverbios 15:22
Proverbios 17:17
Proverbios 18:24
Mateo 7:1,5
Marcos 12: 31
Romanos 12:9,21

Finalizando:
La Tercera Mentira Anti-Éxito expuesta es:
"No debo confiar en nadie".

En Consecuencia:
La Tercera Declaración Transformacional es:
"Tenga confianza en las personas. Abra su corazón y lo mejor de Usted al mundo".

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Cuarta Mentira: “Expresar los sentimientos es señal de debilidad”.

"La naturaleza trabaja con enorme derroche: sólo en el cerebro humano hay seiscientos mil millones de células. ¿Qué importa, pues, una sensación oculta, una emoción inconsciente? A veces me parece que no importa mucho. Y otras pienso que todo depende de eso."

Sandor Marai
(1900 - 1989)
Periodista y Novelista húngaro.

Cuarta Mentira:
“Expresar los sentimientos es señal de debilidad”.

Muchas personas con las que me he encontrado en este paradójico sendero de la vida, sostienen que “debemos” anular los sentimientos. Llegaron a decir: “piensa con el cerebro y no con el corazón”.

Es una cuestión de “coherencia”. Es necesario “pensar, sentir y actuar hacia un mismo sentido”.

De todos modos, es clara la idea de que muchas personas están confundidas, pretendiendo “racionalizar los sentimientos”.

El Amor se configura en la capacidad de ubicarse en una mirada interior muy profunda con uno mismo. Es el Amor el que lo conduce por caminos de liberación. Es la herramienta con la que Usted superará todo temor. El Amor comienza por Usted.

A medida que vaya aceptándose a Sí mismo, en aquellas partes que no acepta de sí, va volviéndose más entero, más íntegro, indivisible. Empezará a tener más armonía, dejará de lado sus máscaras; le dará menos importancia a sus “roles”, que son meros

disfraces o mecanismos de su ego y empezará a aflorar su auténtico “Ser”, donde su profundo Amor y su sabiduría interior se expanden y resplandecen, generando en Usted un Ser Humano con intenso carisma y luz.

La mayoría de las personas se equivocan al creer que el “Amor es un sentimiento profundo”. El “Amor” es una DECISIÓN. El “Amor” es ACCIÓN.

Si Usted decide expresar sus sentimientos con lo más profundo de su corazón, morirá en Usted la “cobardía” y nacerá el “Coraje”. Usted se convertirá en un ser humano poderoso.

Si decide crecer en el AMOR, su corazón se estará entrenando para manifestar las emociones más sublimes. Usted se convierte en poderoso, cuando expresa sus sentimientos, y si no cree en esto, ¡le reto a que lo compruebe hoy mismo!

Una de las versiones del origen de la palabra “Amor”; que se dice que es una falsa etimología - aunque en lo personal tiene un poderoso significado en la veracidad de su concepto - proviene de una composición del griego “A” que significa “Sin” y del latín

“Mortem”, cuyo significado es “Muerte”. Es decir, “Amor” es “Vida”.

Otra versión de su etimología es que la palabra "Amor" está compuesta por la voz latina “A” que se traduce como “De o Desde” y “Mori”, cuya connotación es “Morir”. Es decir, su interpretación es "Desde la Muerte”.

Para tener la maravillosa experiencia de dar pasos trascendentes en su propio camino de vida, Usted debe URGENTEMENTE dejar morir todo aquello que no lo hace evolucionar como ser humano. Debe dejar morir todas esas cosas que van quitándole las ganas de estar vivo, como la frustración de no avanzar, de no sentir que hay crecimiento; la falta de voluntad para hacer lo que ama; el duro esfuerzo que significa hacer lo que no “vibra con Usted”, aquello que va matándolo poco a poco, apagándole el fuego interior y aliento de vida; y en este sentido, el ser una persona inexpresiva, inválida para expresar sus emociones más hermosas, más dulces y edificantes, la vida terminará por cobrárselo, de alguna manera. Créame.

La “Muerte” en si misma, es uno de los principios fundamentales de la naturaleza de todas las cosas. Cuando muere la semilla, nace una planta. Cuando el día muere, nace

la noche. Cuando muere la noche, nace el día.

Es importante que considere, que la “Muerte” es el “principio mismo de la vida”.

Cuando muere en Usted un pensamiento negativo, nace un pensamiento positivo. Cuando muere en Usted una emoción involutiva, nace un sentimiento trascendente. Cuando muere en Usted su aletargamiento, su sin-sentido, nace la “acción” y el sabor dulce de su vida.

Es por eso que un “Ser Virtuoso” desarrolla su conocimiento en el “Amor”.

Cuando Usted se expresa en el amor, pone “Orden”. Todas sus acciones comienzan a expandir su luz propia; comienza a darle un brillo único a su propia existencia, beneficiando también a los demás.

El “Amor” es la herramienta con la que Usted va a lograr absolutamente todo lo que se proponga, porque es una “energía atractiva”.

Exprese sus emociones más constructivas. Le aseguro que tienen PODER, y su entorno y el mundo se beneficiarán con su entrega más preciada, el “amor vivo”.

Digo, en muchas ocasiones, que “no es lo mismo ser un Idiota, que ser un Estúpido”, haciendo referencia a los orígenes de estas palabras que hoy resultan muy duras, controvertidas y que llegan a lastimar los corazones de aquellas personas que se sienten condenadas emocionalmente al escucharlas.

La raíz de la palabra “Idiota” tiene procedencia de la lengua griega "Idios", cuya connotación es “aislado” o "propio". Era un concepto con el que se denominaba a aquella persona que sólo tenía interés por sus propios asuntos y una indiferencia exagerada sobre los demás.

Cuando Usted se abre a los demás y se dispone a entregar lo mejor de Si Mismo, estará activando la fuerza del “servicio”. Usted puede ejercitar la capacidad de dar, de ser sensible, de ser abierto a corazón lleno. Ser un “idiota”, es el no darse cuenta que la indiferencia es un síntoma de ceguera del corazón. Abrir los ojos a la vida, es abrir las puertas a la grandeza que hay en su mano que entrega y en su otra mano, que recibe.

El término “Estúpido”, proviene del latín “Stupidus”, cuyo significado originario o primitivo es “Sorprendido”, “Asombrado”. Lo

interesante es que, tanto “Estúpido” como “Estupendo”, tienen la misma raíz etimológica en el verbo “Stupere”, que puede traducirse como “Estupor” y connota “Asombrarse” o “Sorprenderse”.

Sorprende aún más todavía, cuando nos damos cuenta que “Estupendo” es considerado en nuestro idioma actual como un concepto positivo, y que la palabra “Estúpido” se ha tergiversado, formando parte del repertorio de insultos habituales en algunas acaloradas discusiones.

El científico alemán Albert Einstein decía: “Hay dos cosas infinitas: el Universo y la estupidez humana”. Tal vez no se refería despectivamente y estaba afirmando que el universo y el asombro humano no tienen finitud.

Pues bien, el asunto es que Si Usted desea una vida llena de cosas nuevas en la que pueda experimentar sensaciones y facultades muchas veces dormidas, como la alegría, el romanticismo, el poder de ser creativo y de ser servicial; deberá tomar la elección de abrir su corazón y “sorprenderse” ante cada detalle que experimente. Será el momento de que “su vida sea estupenda” y que “ser un estúpido” sea solamente una

manera de llamarle a su gran asombro por la vida misma. Dejar de ser un Idiota, es decir, un egoísta que sólo piensa en sus intereses personales, para empezar a compartir con el mundo.

Cuando abra sus ojos al iniciar el día, sea Usted mismo quien decida trascender. Agradecer por las cosas simples de la vida, en lo cotidiano, porque es allí donde existe el asombro a lo sagrado, es decir, la capacidad de sorprenderse de lo divino en toda la creación: Asombrarse por la belleza de una simple sonrisa; por la palabra de una boca alejada de la crítica negativa; del juzgamiento o de la queja; asombrarse de una rosa, de un árbol, de la brisa, de poder respirar, de estar vivo.

Es bueno ser “Estúpido”, tener estupor, asombro; porque aquella persona que no ha podido sorprenderse de la belleza de las cosas simples y cotidianas, es una persona muerta.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿Qué es el amor para mí?, ¿Cómo lo defino?
- ¿Cómo manifiesto mi amor a los demás?
- ¿Cómo expreso el amor hacia mí mismo?
- En el diario vivir, ¿paso más tiempo en el

amor o más tiempo en el enojo y la frustración?
- ¿Cuáles son mis sentimientos más recurrentes?
- ¿Me quejo frecuentemente?
- ¿Soy una persona agradecida?
- Por lo general, ¿agradezco por todo lo que recibo o me acontece?
- ¿Sé apreciar la belleza en las cosas simples?
- Cuando estoy bien ¿la gente me dice que es algo raro en mí?
- ¿Abrazo a quienes amo?
- ¿Digo “te quiero” o “te amo” con frecuencia?
- Cuando me miro al espejo, ¿me siento bien conmigo mismo?

Pasajes Bíblicos recomendados
Proverbios 8:17
1 Corintios 13
Gálatas 5:22
1 Juan 4:18

Finalizando:
La Cuarta Mentira Anti-Éxito expuesta es:
“Expresar los sentimientos es señal de debilidad”.

En Consecuencia:
La Cuarta Declaración Transformacional es:
“Usted es poderoso cuando toma la decisión de amar y expresa sus sentimientos constructivos”.

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Quinta Mentira:
“El dinero es malo”.

"El capital no es un mal en sí mismo, el mal radica en su mal uso."

Mahatma Gandhi
(1869 – 1948)
Abogado, Pensador, Político de la India.

Quinta Mentira:
“El dinero es malo”.

El dinero, no tiene moral. El dinero puede ser una bendición para Usted y a la vez, es una prueba que la vida le pone en el camino.

Procure administrar cada cosa que llega a sus manos, incluyendo su vida y sus acciones. Le aseguro que si cree que el dinero es malo para su vida, nunca podrá ser lo suficientemente abundante para poder compartir sus logros alcanzados con el mundo.

Preste mayor atención a estas cuatro palabras que enunciaré a continuación. Todas ellas definen un mensaje sorprendente para que Usted pueda hacer una trascendente transformación personal. Voy a revelárselas tan solo rescatando el significado etimológico de cada una de ellas.

Estas palabras son:
1- Humano.
2- Pobreza
3- Riqueza.
4- Felicidad.

1- Humano:
La palabra “Humano”, proviene del griego “Humus” que significa “germinar”.

Es decir:
Usted, como parte de la creación de Dios, es una semilla que viene a esta tierra a germinar; a “producir frutos”.

2- Pobleza:
La palabra “Pobreza”, viene del latín “pauperis”, que significa “infertil”.

Es decir:
Si usted no germina en alguna de las áreas de su vida, Usted es “pobre” en algún sentido.

3- Riqueza:
La palabra “Riqueza”, tiene su origen etimológico en el vocablo latino “Rich”, que significa “Poderoso”.

Lo interesante de esta palabra es que pasa al idioma sajón o inglés como “right”, que significa “diestra” o “derecha”. En este caso, no se refiere al lado derecho, sino a los talentos que Usted posee, que son esos regalos divinos que le dan el poder único e irrepetible para producir o alcanzar los frutos para su vida.

Cuando Usted alcanza sus frutos y los comparte con su entorno, con quienes ama y con la humanidad - en cualquier proporción - lo que está haciendo es **“disfrutar de la**

vida". "Dis… Frutar", es decir, sacar los frutos obtenidos y compartir.

4- Felicidad:
Podría decir, que "disfrutar" y la palabra "Felicidad" están ligadas, hermanadas entre si. Y de hecho lo es.

"Felicidad" es una palabra proveniente del idioma latín "Felix", significa "Fértil".

Haciéndole una síntesis de todo esto:

Usted viene a este mundo a "germinar", a "lograr los frutos en su vida" y para "disfrutarlos" en compañía de quienes ama.

Usted está dotado de "talentos", que Dios y la vida le han entregado para ser "poderoso" en aquello en lo que desee "germinar".

Si Usted siembra su propia semilla de poder, le aseguro que logrará "disfrutar de la vida" y tener experiencias de "felicidad" y plenitud.

Uno de los propósitos que Usted tiene que asumir, es el de "ser fértil" y "producir frutos" en las 7 (siete) áreas de su vida, a lo que particularmente describo en mi libro "Las 10 Miradas del Liderazgo Integral", como el **"Prisma de Germinación"**.

Estas áreas son:

- La Espiritualidad;
- Las Relaciones,
- El Trabajo y la Profesión,
- El Patrimonio y las Finanzas,
- El Ocio Creativo y Desarrollo de Talentos.
- El Propósito Superior o "Legado Universal", es decir, aquello que Usted deja a la humanidad, para que el mundo tenga una imborrable huella para seguir, en los caminos hacia la integridad, la paz y la coherencia.

Usted es hijo de un Rey, nuestro Creador.

La abundancia nace cuando Usted se enriquece interiormente. Toda la abundancia exterior, es sólo un reflejo de sus creencias.

Aléjese de esa creencia de que el "dinero es malo" y ejerza el derecho a disfrutar de la vida, sintiéndose merecedor de lo mejor para Usted.

Rompa este mito urgentemente, porque el mundo necesita de personas libres del miedo y alejadas de todo sentimiento de pobreza.

Si Usted cree que el dinero es malo, su mentalidad es de pobreza y le aseguro que a nadie ayuda de esta manera.

Usted es sólo un “administrador” de todo lo que Dios le entrega.

EJERCICIO N° 1:
Voy a darle una indicación para que Usted trabaje consigo mismo, cambiando su pauta mental.

Cuando Usted piense que el dinero es malo en algún sentido; o cuando surjan pensamientos de escasez; cuando sienta que no merece lo mejor para su vida; cuando crea que Usted no puede lograr lo que desea; **repita, repita y repita**, momento a momento esta verbalización en voz alta, para que se conviertan en un hábito y fortalezcan su carácter:

“Yo soy el dueño de mis pensamientos y emociones”.
“Yo soy merecedor de lo mejor para mi vida”.
“Yo soy libre y abundante”.

(Lo declaro en el nombre de Jesús y por la autoridad que me confiere por ser mi Salvador)

Luego AGRADEZCA.

Diga: Te doy gracias Dios, porque esto YA ES.

EJERCICIO N° 2:

Comparto con Usted ahora el siguiente ejercicio o recurso para que lo realice todas las noches, justo antes de acostarse a descansar, durante 21 días.

a) Tome un papel y escriba de título "GRACIAS".

b) A continuación anote todas las cosas sencillas e importantes por las que agradece a Dios y a la vida.
Le doy un ejemplo:
- Gracias por los ojos con los que pude ver hoy.
- Gracias por la ducha de esta mañana.
- Gracias por el café o el desayuno, el almuerzo con el que me he alimentado.
- Gracias por reconocer que hay personas que me aman. Mi familia, mis amigos, mis compañeros de trabajo.
- Gracias por aquel niño desconocido que me sonrió en la calle.
- Gracias por tener mi trabajo y mi sustento.
- Gracias por las situaciones difíciles, los problemas, porque sé que hay algo que debo aprender de ello y fortalecerme.
- Gracias por la cama donde voy a dormir…

En fin, anote Usted, haciendo una lista noche a noche, durante los 21 días. Si... 21 días.

c) Luego, comenzará a ver manifestaciones de abundancia para su vida. SE LO GARANTIZO.

Al poco tiempo, Usted estará agradeciendo mentalmente por cada cosa, y estará vibrando en abundancia.

Usted merece ser abundante. Acéptelo y permita que la vida trabaje para este propósito.

Usted agradezca siempre. Sólo diga: GRACIAS DIOS.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿Porqué me auto-saboteo pensando que no soy merecedor de lo mejor para mi vida?
- ¿Cuáles son esos pensamientos auto-saboreadores que no me dejan prosperar? Escríbalos.
- ¿En qué áreas de mi vida debo germinar?
- ¿Me siento pobre o débil en algún aspecto de mi vida?
- ¿En qué áreas de mi vida me siento poderoso y abundante?
- ¿Suelo compartir mis logros con los demás?
- ¿Ayudo a los demás a ser prósperos?
- ¿Creo en un Dios pobre que nada tiene para darme?

- ¿Creo que Dios es el dueño del oro y de la plata?
- ¿Qué tanto es el miedo la pobreza que tengo?

Pasajes Bíblicos recomendados
Deuteronomio 30:9
1 Crónicas 29:11,13
Salmos 1:1,3
Salmo 112:1,3
3 Juan:2

Finalizando:
La Quinta Mentira Anti-Éxito expuesta es:
"El Dinero es malo".

En Consecuencia:
La Quinta Declaración Transformacional es:
"Usted es merecedor de la abundancia y de las mejores cosas para su vida".

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Sexta Mentira: “Decidir es Hacer”.

“Apresúrate; no te fíes de las horas venideras. El que hoy no está dispuesto, menos lo estará mañana.”

Ovidio
(43 AC - 17 AC)
Poeta latino.

Sexta Mentira:
“Decidir es Hacer”.

En medio de una laguna, tres sapos perezosos estaban parados sobre una hoja, esperando que el viento los llevara hacia la orilla, porque no deseaban nadar por su cuenta; pero el viento soplaba llevándolos en sentido contrario, más al centro de la gran laguna. Uno de los sapos, le dijo a los otros dos:

- ¡Decidí saltar!

Pregunta:
¿Cuántos sapos quedan parados en la hoja?

La respuesta es “3” (tres).

Porque: “Del dicho al hecho, hay mucho trecho”.

Todas las decisiones que Usted tome en su vida, requieren de “Acción”.

Usted va a notar muy interesante el significado originario de la palabra “Acción”; ésta proviene de una derivación del verbo latino “Aguere”, que significa “poner en movimiento”, que a la vez, surge del griego “Ago” y se traduce como “Conducir o Guiar”.

“Ago”, a su vez es una derivación del vocablo griego “Agón”, que quiere decir “Reunión” o “Encuentro”.

¡Esto es poderoso! Una sola palabra: “Acción”, nos está regalando toda una extraordinaria concepción:
“Se trata de poner en movimiento nuestras metas y de conducirlas hacia el encuentro o la materialización con lo que se ha planeado”.

¿Sabe la cantidad de personas en el mundo que “TOMAN LA DECISIÓN”; pero NUNCA la llevan a cabo?

Cuando estaba trabajando en Israel, en mi juventud, recién llegado me preguntaban:
- Are you Latin American boy? (¿Eres un muchacho de Latinoamérica?
Obviamente, la respuesta era afirmativa.

Y quien me preguntaba, exclamaba sonriente: - Hey!!!... Mañana… Mañana…!!!

Me estaba diciendo que los latinoamericanos, por lo general, decimos “mañana” para todo: “mañana” lo hago; para “mañana” lo tengo listo; “ahorita”; “ya casi”…

Este es un evidente ejemplo de la “fama” que tenemos en una gran parte del mundo.

Ciertamente tomamos decisiones que no cumplimos o que pocas veces las llevamos a la ACCIÓN.

Escribí un artículo hace un tiempo, el cual comenzaba con este relato de mi imaginación, que describe, como anillo al dedo, esta idea:

Una vez, la "Señora Mediocridad" y el "Señor Conformismo", tomaron la importante decisión de levantarse temprano en la mañana, con el propósito de hacer el mayor esfuerzo para hacer realidad sus sueños. Esa noche, pusieron su reloj despertador a una hora muy temprana, con el fin de tener el tiempo suficiente para planificar sus metas y objetivos.

A la hora fijada, el despertador sonó, sonó y sonó, hasta que la Señora Mediocridad, muy dormida, lo apagara. Murmurando, dijo:
- Qué pereza…Levantarse tan temprano para hacer algo que ni siquiera sabemos si realmente nos dará resultados…

Su marido, el Señor Conformismo, agregó:
- Siempre estás en lo cierto, querida. Estamos bien como estamos…Además, está tan sabrosa la cama… Y los dos siguieron durmiendo.

Lo digo por segunda vez:
“DEL DICHO AL HECHO, HAY MUCHO TRECHO”.

Yo quiero que Usted se dé cuenta qué tan difícil es para muchas personas dos cosas:
1) Tomar decisiones.
2) Llevar a cabo las decisiones tomadas.

La toma de decisiones puede definirse como la elección realizada para dar curso a determinadas acciones.

“Decidir” es una palabra proveniente del verbo latino “Dedidére” que significa “separar”, “cortar”. Es una composición de “De” o “dis”, que connota “sepación” y “Caedére”, que puede traducirse como “romper”, “cortar”, “talar”.

Tomar decisiones, requiere cortar con aquellos cordones que nos atan, que no nos permiten avanzar.

Ahora bien, cuando tomamos decisiones, se supone que estamos pronto a la acción… pero no. Es como que decidimos liberarnos de las ataduras y en el momento de cortar, preferimos quedarnos detenidos en medio del camino, que avanzar rumbo al crecimiento en algún sentido.

¿Tiene idea de la cantidad de personas en el mundo que han decidido salir de una determinada situación; pero al final, terminan más hundidas que antes, por no llevar a la acción, dichas decisiones?

Le doy algunos ejemplos:
- Mujeres que son maltratadas por sus parejas, golpeadas, abusadas… y siguen en esa relación enfermiza, solo porque tienen miedo de quedarse solas.
- Trabajadores que están frustrados por no hacer aquello que aman y desean, porque tienen miedo a que no les vaya bien laboralmente con sus propios proyectos.
- Jóvenes y adultos que permanecen en antros de perdición, como la droga, el alcohol, la promiscuidad y la prostitución, porque se sienten débiles y sin otras alternativas constructivas, para caminar por senderos de paz y espiritualidad.

El problema del “tomar decisiones” es que, para que éstas se lleven a cabo, se requiere FIJAR METAS Y OBJETIVOS y desarrollar la VOLUNTAD de ponerlas en acción.

Tomar decisiones no es el fin de un proceso. Hay que dar acción a lo escogido. Ahora bien, al llevar las decisiones a la acción, Usted debe fijar su atención en la mayoría de los factores o aspectos de su implementación, a

los fines que estas acciones sean efectivas, ya que en muchos casos, surgen situaciones no previstas. Es importante que Usted tenga la determinación sobre todo lo que emprenda, para que funcione lo mejor posible para su beneficio y el de su entorno.

Es válido que considere el aprendizaje que le brindan los errores, porque el hecho de llevar a cabo las decisiones, implica recoger experiencias en el proceso. Usted y todos estamos inmersos en una rueda en movimiento llamada “vida” y, en esta rueda, las decisiones se toman día a día.

Apenas se despierta en el día, toma la decisión, consciente o no, de cómo desea que sea su jornada. Toma decisiones para la ropa que se va a poner. Decide si desayunará café o no. Toma decisiones si irá a trabajar o se quedará en casa…

Usted debe ser muy consciente de las decisiones que va a llevar a la acción; porque todos hemos experimentado, alguna vez, el tomar decisiones que nos ha costado caro; o bien no tomamos las decisiones que queremos.

Entre las recomendaciones para llevar a la acción sus decisiones, les menciono las siguientes:

- No deje para mañana, lo que puede hacer hoy.
- Atrévase a experimentar nuevos retos en su vida.
- Sea sordo, haga lo que su corazón le pide hacer. Muchas veces las personas que tiene a su lado, son quienes lo desaniman a realizar sus metas y objetivos... Y le pueden "convencer".
- Crea en que Usted puede lograrlo.
- No se distraiga con excusas.
- Alíese con personas que pueden ayudarlo a darle curso a sus decisiones.
- Procure dar un poco más de lo "ordinario"… es decir, avance una "milla extra".
- Haga de la Excelencia un hábito de vida.

Lograr lo que Usted se propone, requiere de su dedicación y disciplina. El hecho de trazarse metas y objetivos, de tener muy claro qué desea para su vida, de preguntarse porqué desea obtenerlos, cuáles son los valores que guían el deseo de alcanzarlos y cuándo quiere Usted lograrlo; hará que pueda visualizarse obteniendo aquellas cosas que se propuso alcanzar.

La INSENSATÉZ, es creer que haciendo lo mismo, se van a obtener cosas diferentes. Si su vida es "siempre lo mismo", es porque está haciendo "lo mismo de siempre.

Sepa dar lo mejor en todo cuanto Usted haga y deje que Dios ponga los resultados.

Dios siempre nos prospera cuando hacemos las cosas con excelencia, y cuando estas cosas que hacemos, las realizamos correctamente; aún cuando nadie nos observa.

EJERCICIO:
Esta tarea le permitirá definir lo que desea alcanzar en su vida.

a) Tome un cuaderno y escriba de título "MIS METAS Y OBJETIVOS para mis próximos 5 años".

b) A continuación Usted va a definir lo que desea alcanzar en estos primeros 5 años, en cada una de las siguientes áreas:
1) Relaciones.
2) Salud.
3) Trabajo / Profesión.
4) Desarrollo Intelectual.
5) Patrimonio y Finanzas.
6) Propósito Superior / Mi Huella.

c) Escriba con detalle cada una de las metas y objetivos. Debe definirlas hasta en los minúsculos detalles.

Un ejemplo:
Área: Desarrollo Intelectual:
Me comprometo a leer al menos un libro al mes, dedicando una hora diaria a la lectura específica en mi profesión, para desarrollar mis capacidades de liderazgo personal, administración, habilidad de relacionarme. Adicionaré un tiempo extra más, para investigar sobre temas puntuales que surjan de la lectura, así como me informaré sobre todo aquello que no entienda, como palabras que no conozca sus significados, o conceptos que requieran un mayor conocimiento de mi parte (Agregue fechas o plazos).

d) Sea disciplinado y comprometido con sus metas y objetivos.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿Cuáles son aquellas decisiones que no he llevado a la acción en mi vida?
- ¿Qué dice esa voz interior, que no me deja tomar acción en lo que deseo hacer?
- ¿Qué excusas pongo o argumento para no hacer aquello que deseo hacer?
- ¿Entre las excusas, pongo a la falta de tiempo para hacer lo que deseo hacer?
- ¿En qué malgasto ese valioso tiempo, que no me está permitiendo hacer lo que deseo?

- ¿Prefiero lo malo conocido que lo “bueno por conocer?
- ¿Me siento bien así como estoy?
- ¿Qué gano sin hacer?
- ¿Qué pierdo al no hacer aquello que he decidido realizar?
- ¿Tengo miedo a equivocarme?
- En concreto ¿Qué quiero para mi vida?

Pasajes Bíblicos recomendados
Proverbio 12:27
2 Corintios 8:11
Filipenses 2:13

Finalizando:
La Sexta Anti-Éxito expuesta es:
“Decidir es Hacer”.

En Consecuencia:
La Sexta Declaración Transformacional es:
“Enfóquese en poner acción a sus metas y objetivos y sea persistente hasta alcanzarlos”.

SIETE
MENTIRAS
ANTI / EXITO
ROMPIENDO MITOS

Séptima Mentira: “Yo puedo sólo. No necesito de Dios”.

“Yo soy la vid, vosotros los pámpanos; el que permanece en mí, y yo en él, éste lleva mucho fruto; porque separados de mí nada podéis hacer.”

(La Biblia, San Juan 15:5)

Séptima Mentira:
“Yo puedo sólo. No necesito de Dios”.

Muchas veces estamos tan enojados con Dios, porque nos creemos muy escasos de bendiciones, que terminamos por adoptar la creencia del “Yo puedo sólo”.

Usted puede tener las mejores intenciones del mundo: pero, por algo se dice que “El camino al infierno está sembrado, también, de buenas intenciones”.

Si Usted acepta que hay un Poder Divino que lo guía y predestina, que nada puede hacer sin Su Voluntad, notará que su vida comenzará a iluminarse por este Poder Superior, que va más allá de su propio e insignificante poder de pensamiento individual. Es el Poder de Dios por sobre su propia mente y en todos sus sucesos.

Si Usted piensa en Dios como primera consigna, su mente - por añadidura - producirá pensamientos constructivos, que no sólo estarán cargados de positivismo; sino también de FE. Si su mente ubica a Dios, por sobre todas sus cosas, estará actuando en su vida con Poder Espiritual.

Tenga siempre presente que “Dios y Usted son multitud”. Que si por una milésima de

segundo se aleja del Poder Divino de Nuestro Padre Supremo, su mente comenzará a impregnarse con pensamientos oscuros.

Esta es la soledad del alma, reflejada en su mente, que sabotea; una guerra que el Ego estará librando para conseguir el propósito de que Usted crea que Dios lo abandona.

Muchas personas pueden encontrarse alejadas de creer que las realidades grises de sus vidas, pueden teñirse de vivos e intensos colores. Cambiar su vida, es hacerse la promesa inquebrantable a sí mismo y darse la oportunidad de comprobar por cuenta propia, el maravilloso poder de transformación de la mano de Dios.

La Espiritualidad, es el lenguaje entre Dios y el hombre. Es la necesidad consciente de nuestra alma de conectarse con nuestro aliento de vida, el Espíritu, que nos brinda la inspiración y nos guía por el camino hacia la Verdad y el Bien.

La Espiritualidad posee la llave para ingresar a los umbrales de lo divino. Esta llave es el poder de la oración y la meditación.

La Fe y la Oración son la fuente absoluta de poder. El acto de hacer oración, y teniendo la

creencia en que Dios resolverá toda situación adversa, va a producir Milagros tangibles en su vida.

La Biblia, en Jeremías 33:3, nos dice: "Clama a mí, y yo te responderé, y te enseñaré cosas grandes y ocultas que tu no conoces".

Ahora bien, es importante que reconozca que Usted está íntimamente conectado con su esencia interior.

A través de la oración y la meditación, Usted encontrará significado, recuperará su esperanza, se sentirá con alivio y seguro.

Es importante que, en algún momento del día, practique el silencio para lograr la elevación de sus energías y permitirse estar en un estado contemplativo y de quietud.

En el acto de experimentar el silencio, comienzan a aparecer las respuestas que Usted pide o que necesita.

En la práctica del silencio y la meditación, Usted ingresa al sendero de su propia sabiduría interior. Es aquí donde Dios le habla, por medio del Espíritu.

Una vez, hombre había extraviado, en su propia oficina, un fino y costoso reloj antiguo

legado de su abuelo. Luego de haberlo buscado, rincón por rincón de la oficina, desistió la búsqueda.

Su pequeño hijo llegó a visitar a su padre y, al verlo entristecido por la pérdida de este regalo del corazón de su abuelo, le pidió permiso para buscarlo él mismo. Su padre accedió.

El pequeño niño solicitó a su padre que lo dejase solo en la oficina y cerrara la puerta.

Así lo hizo su padre.

El niño apagó la luz de la oficina y se quedó quieto en medio del silencio. Al poco tiempo, el niño abrió la puerta sosteniendo en su mano derecha el reloj antiguo.

Sorprendido y muy emocionado por el reencuentro con su reloj, el padre preguntó a su hijo:
- ¿Cómo hiciste para encontrarlo?

El niño sonrió y dijo:
- En silencio, con la luz apagada, sólo me concentré en el tic tac del reloj y cuando lo escuché, me fui guiando hasta que el sonido era cada vez más fuerte. Así llegué a tu reloj, Papá.

A veces, Usted puede pretender encontrar respuestas a las situaciones de su vida y, el hecho de buscarlas, es hacer más ruido para no escuchar a Dios que sabe guiarlo, sin que Usted tenga necesidad de ver.

Dios requiere de un espacio ideal para darle a Usted sus “perlas de sabiduría”.

Luego de hacer sus oraciones, dedíquele a Dios un tiempo de silencio para que pueda expresarse.

Hay una percepción muy diferente de las situaciones cuando Usted practica la oración y la meditación.

Con la oración, Usted le pide a Dios. Con la meditación, Usted le permite a Dios que se exprese.

Cuando tenga situaciones adversas, ore y medite.

Cuando se sienta muy feliz y animado, ore y medite.

Hágalo por todos los días de su vida. Y sobre todo, sea agradecido.

En lo personal considero que dar “gracias a Dios”, es en sí, la oración más poderosa.

Formúlese las siguientes preguntas:

- ¿Porqué estoy enojado con Dios?
- ¿Soy consciente que hay un propósito que Dios tiene para mí?
- ¿Acepto que las cosas no salen como yo deseo, pero que Dios me está llevando por sus caminos?
- ¿Qué quiere Dios de mi?
- ¿Dedico tiempo para meditar?
- ¿Creo en la oración?
- ¿Confundo "Religiosidad" con "Espiritualidad?
- ¿Creo que yo tengo el poder o hay una fuerza superior que comanda mi vida, quiera o no quiera aceptarlo?
- ¿Suelo no hablar de Dios con la gente?
- ¿Agradezco a Dios por todo lo que me acontece?

Pasajes Bíblicos recomendados

Salmo 127
Isaías 45:22
San Juan 15:4,5
Filipenses 4:13

Finalizando:
La Séptima Mentira Anti-Éxito expuesta es:
“Yo puedo sólo. No necesito de Dios”.

En Consecuencia:
La Séptima Declaración Transformacional es:
“Dios tiene el Poder sobre mi y yo acepto su Divina y Perfecta Voluntad”.

SIETE DECLARACIONES TRANSFORMACIONALES, PARA EL ÉXITO Y EL TRIUNFO EN LA VIDA.

"El hundimiento de una creencia crea una nueva dimensión del sujeto, al obligarle a conducir su personalidad a lo largo de un eje situado fuera del plano de aquella."

Juan Benet Goitia
(1927 – 1993).
Narrador y Ensayista Español

Siete Declaraciones Transformacionales, para el Éxito y el Triunfo en la vida.

Para cerrar la idea de este ensayo, deseo numerar las **Nuevas Siete Declaraciones Transformacionales**, para que Usted logre el Éxito y el Triunfo para toda su vida, que son opuestas a las Siete Mentiras Anti-Éxito.

1- **"Soy un Líder por naturaleza esencial".**

2- **"El Éxito y el Triunfo para mi vida, dependen de la Gracia de Dios en mí y cuento para ello con personas que me acompañarán para conseguirlos"**.

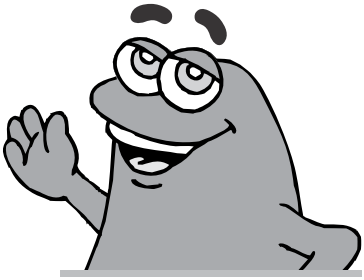
3- **"Confío plenamente en las personas. Abro mi corazón y lo mejor de mí al mundo"**.

4- **"Soy poderoso cuando tomo la decisión de amar y expresar mis sentimientos constructivos"**.

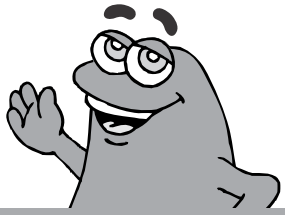
5- **"Soy merecedor de la abundancia y de las mejores cosas para mi vida"**.

6- **"Estoy en acción, enfocándome en mis metas, objetivos y propósito superior; y soy persistente hasta alcanzarlos"**.

7- **"Dios tiene el Poder sobre mí y yo acepto su Divina y Perfecta Voluntad"**.



Mensaje Final



"...Puedo hacer mi propia historia, sin que nadie me regale alguna historia que no es mía..."

Mensaje Final

Ya en los tramos finales del recorrido por este ensayo, deseo relatarle un cuento que escribí para uno de mis libros impresos: “Tres Poderes para la Superación Personal”, y trata acerca de un personaje que he llamado “Sapo CrecenSio”… Nombre que encierra una invitación al Crecimiento y al “Si” de la actitud positiva. Espero que de este breve relato de mi autoría, Usted pueda rescatar la profundidad del mensaje de Transformación Humana.

El Sapo CrecenSIo

Una vez, antes de poblar la tierra, vino el Viento y se le acercó al Ente CrecenSIo con un planteo muy difícil, tan difícil que era para toda la vida en la tierra.

El Viento le dijo:
- Ahora, Ente CrecenSIo, ha llegado tu tiempo de poblar la tierra y debes elegir entre “ser un sapo” o “ser un príncipe”.

El Ente CrecenSIo decidió pensarlo. Se tomó tres minutos de su eternidad y luego, convocó al Viento para comentarle la decisión tomada.

El Viento apareció en un soplido y le advirtió al Ente CrecenSio que, al pronunciar con su

boca la elección tomada, en eso se convertiría en el mismo instante.

- Sí, está bien, correcto... dijo el Ente CrecenSIo, ¡Quiero ser Sapo!.

En ese preciso instante, el Ente CrecenSIo apareció al lado de una gran laguna, convertido en un Sapo. Sapo CrecenSio.

El Viento, que esperaba más del Ente CrecenSio, con toda su fuerza se dirigió hasta el Sapo, diciéndole con un tono bastante agresivo:

- ¡Elegiste mal!... ¡Eres un batracio inútil!!!... ¡Elegiste ser un sapo y perderte el privilegio de vivir como un Príncipe!

El Sapo CrecenSio, con tranquilidad, tolerancia y respeto, le respondió:

- ¡Elegí bien, Señor Viento!... ¡Elegí bien!... Si hubiera elegido ser Príncipe, sólo me quedaría ser un Rey; en cambio, siendo sapo, me queda toda una vida para luchar y ser alguien, hasta que alguna vez, logre conquistar a una bella Princesa y me bese, convirtiéndome en un Príncipe Sabio. Siendo sapo, me queda la gracia de levantarme cada uno de mis días en la tierra, con el

compromiso de crecer y ser mejor. Siendo sapo, puedo hacer mi propia historia, sin que nadie me regale alguna historia que no es mía.

El viento, dejó de soplar, perplejo de la "sapiencia" del Sapo CrecenSIo. Se quedó callado, tan sólo tres segundos de su eternidad y luego, miró al Sapo CrecenSIo directo a sus ojos y dijo:

- CrecenSIo, he aprendido de tu profunda sabiduría. Por ello, como agradecimiento a ti, te concedo el don de convertirte en un príncipe, cuando tú lo deseares.

El Sapo CrecenSio, levantó su mano derecha y con ella su dedo índice y le respondió:
- ¡Siempre y cuando nunca pierda mi alma de sapo!

Autor:
Dr. Fernando Daniel Peiró
Autor
Derechos reservados

Muchas gracias.

Verdaderamente estoy muy agradecido por haber disfrutado de su deliciosa compañía.

Ahora Usted tiene el compromiso de convertirse en un genuino trasformador, un gestor de cambios comprometido con la hermosa proeza de hacer de este mundo, un lugar donde habite la coherencia y la preciada paz, que tanto anhelamos.

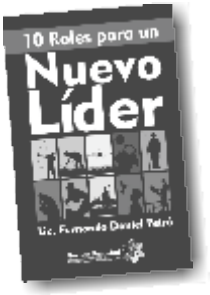
Le invito a que recuerde que Dios le bendice a cada instante. Comience a prestar atención a toda la abundancia que le rodea… Y sea agradecido.

Me despido de Usted con mi saludo acostumbrado: “Carpe diem” (aproveche plenamente su día).

Hasta otra oportunidad.

Dr. Fernando Daniel Peiró
Autor

OBRAS del Lic. Fernando Daniel Peiró



10 ROLES PARA UN NUEVO LÍDER

Esta obra es aplicable para la generación de resultados en los niveles: personal, social, profesional y organizacional.
La primera parte de esta obra plantea una serie de conceptos muy particulares sobre el Liderazgo Integral.
La segunda parte propone diez puntos de vista para el ejercicio del liderazgo integral, desde un enfoque alegórico, mediante la descripción de personajes o roles; para que la información sea asimilada de manera amena y recordable.
La tercera parte incorpora un método de coaching propio para la resolución de conflictos, basado en los 10 roles descriptos.

CRECENSIO. UN SAPO LIDER

"CrecenSIo. Un sapo líder" es un libro de cuentos para el liderazgo y desarrollo personal, que relata anécdotas de un personaje llamado CrecenSIo, un sapo que atraviesa por diversas experiencias que nos dejan un mensaje de inspiración acerca de la superación de obstáculos; del amor y el desapego; del agradecimiento; de la abundancia; de la toma de decisiones; de la alabanza y del peregrinaje por la vida. El libro cuenta con siete cuentos que invitan a la lectura que involucra las emociones y contiene al final de cada cuento una formulación de preguntas, para que el lector pueda hacérselas y meditar sobre ellas (Auto-Coaching).

SALIR DE LA ADVERSIDAD

"Salir de la adversidad" es un libro enfocado al desarrollo del liderazgo personal y el fortalecimiento de la "resiliencia" o capacidad humana para afrontar los momentos de crisis de la vida y aprender de estos sucesos adversos. Es un ensayo que invita a la reflexión y es una herramienta para la transformación humana y el encuentro con la felicidad en lo cotidiano.

OBRAS del Lic. Fernando Daniel Peiró

SIETE MENTIRAS ANTI-EXITO. ROMPIENDO MITOS.

Es un libro de Liderazgo Personal que pretende romper los paradigmas por los que las personas se sienten detenidas, sin avanzar por los caminos de crecimiento en la vida. Será de vital importancia para que Usted despierte a la consciencia y tome la determinación de iniciar el sendero hacia una existencia más armoniosa, abundante y coherente. En contraste a las "Siete Mentiras" que le alejan del Exito en su vida, el Autor realiza nuevas "Siete Declaraciones", con el fin de reemplazar las viejas falsas creencias por enunciados valiosos y transformadores.

TRES PODERES PARA LA SUPERACIÓN PERSONAL

Este es un libro de filosofía de vida, espiritualidad y visiones de psicología moderna, acompañado de diversos ejercicios en cada capítulo, preguntas guiadas para la auto-reflexión y recordatorios, para orientar al lector en todo el trayecto de su lectura y aprendizaje.
Usted tiene tres poderes para transformar su vida:
- El Poder del Pensamiento Positivo.
- El Poder del Lenguaje.

CLIENTING PARA PYMES
(Marketing - Fidelización de Clientes)

Es un libro ampliamente didáctico, especialmente pensado para la aplicación de procesos de "fidelización" o "retención de clientes".
.El autor lleva al empresario PyME de una manera sencilla, «sin demasiadas palabras»; a tener una idea muy concreta de cómo convertir a los compradores o consumidores en "CLIENTES", permitiendo un entendimiento acabado, ágil y ameno, como una charla de café.

Lic. Fernando Daniel Peiró
Escritor / Consultor en Liderazgo & Desarrollo Organizacional

Web: http://fernandodanielpeiro.jimdo.com
E-Mail: drfernandodanielpeiro@gmail.com